

～さあ、顧問先育成型会計事務所へ！～

MAS事業化支援サービスのご案内

(経営支援倶楽部 LITE会員・正会員)



会計事務所を通じて中小企業を活性化する
株式会社インターフェイス

会員会計事務所様の成果

多くの会計事務所様で高付加価値型・成長経営を実現



税理士法人ブラザシップ様

愛知県名古屋市・東京都

お二人の事務所からスタート
年商2~3億円企業に対してMASセカンド契約
心に拡大。その8割は税務顧問になる。

➡年間平均顧問料**200万円**

高付加価値型の成長経営を継続、人材採用と市場開拓のため支店展開。4年で年商1億円を突破
前期は、**ひとりあたり売上3000万円**突破！



税理士法人soogol (スーゴル) 様

東京都

新設法人の新規拡大毎期**100社**超であるが、平均年間報酬**40万円**でとどまる。顧問先も年商1億円突破率が低い・・・

年商3億円企業育成をゴールにサービスモデルを革新、①サービスメニュー化とプライシング②融資支援サービス③財務モニタリング④MASをアップセルして、**年間報酬40万円➡55万円**に、一人**2000万円超**の担当者が続出！



株式会社未来会計法人メイキット様

埼玉県川越市・東京都 (税)サム・ライズ

アーリー・スモール育成に熱い思いをお持ちで「集合型MAS」を共同開発。中期計画、単年度計画の後に集合型モニタリングで活動を促進。

高確率で集合MASの契約ができるセミナーも開発。**47万円/社**のMAS顧問料、税務顧問もセット契約。**アーリー・スモール企業**でも、**年間報酬平均77万円**へ！

“日本唯一”のMAS事業化支援体系

1. Manuals

日本で“唯一”確立されたMASマニュアル

MASに必要なコンサルサロジックを、593p・40冊のマニュアルに体系化してご提供。拡大マーケティングノウハウも研修・ツールなどでお伝えします。



2. e-Learning

イーラーニング学習

MASの基礎学習をより身近に。eラーニングで「いつでも・どこでも学べる」ようにしております。研修会場での受講と比べて、移動時間・交通費も削減できます。



3. Lecture

会場での研修（web会議参加・ビデオ視聴可）

eラーニングでは伝わらない実際の案件のカンファレンスや関連知識・情報、更にマーケティング手法・会計事務所経営情報などは会場にお越し頂き直接お伝えします。



4. Review

受注や指導の個別案件をセカンドでフォロー

座学だけでMASを推進するのは難しいもの。経験豊富な経営コンサルタントが、案件ごとの受注や指導をレビュー形式でフォローします。



5. Contest

全国大会（受注/指導成果）

毎年2回の全国大会で、MASの受注成果や指導成果を競い合い相互研鑽の場を提供しています。意欲あふれる先進事務所さんと交流して下さい。



MASノウハウの体系化

再現性のあるMASノウハウを体系的に学習できる“日本唯一”のツールです。

- 30年間蓄積したコンサルティングノウハウを体系化！！
- 会計事務所がMASに使いやすいようにカスタマイズ！
- レジュメ&フォーマット(40冊、593枚)とeラーニング(40本)でMASノウハウを体系的に学習して頂けます。



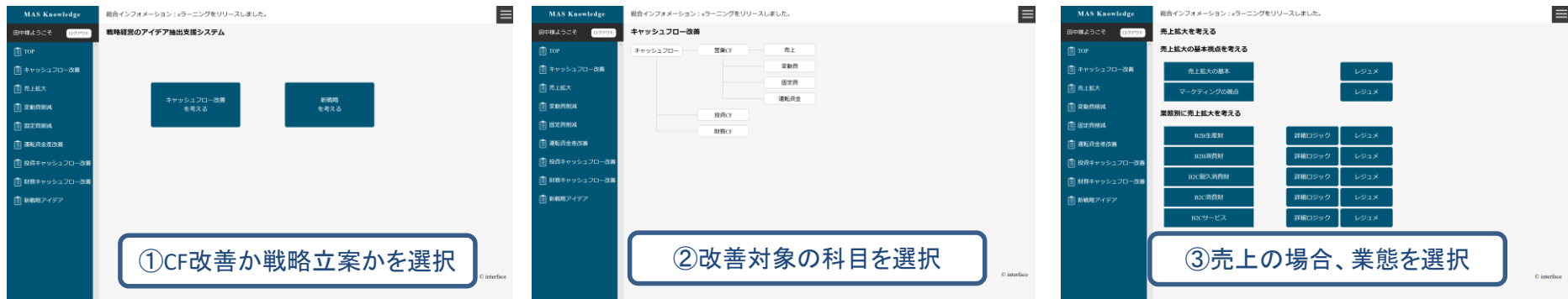
【レジュメのタイトルリスト】

	No.	テーマ
MASの基本を学び 受注イメージを持つ	1	オリエンテーションとMASの定義
	2	財務と経営活動のつながり
	3	キャッシュフロー改善ツリー（簡易版）
	4	MAS指導の領域とフロー
	5	顧問先からのMAS受注
経営診断と課題形成 の支援をする	6	MASの基本～診断編～診断の重要性とフロー
	7	MASの基本～診断編～①会社と業界を知る
	8	MASの基本～診断編～②思いの共有
	9	MASの基本～診断編～③財務分析
	10	MASの基本～診断編～④会計データの詳細分析
	11	MASの基本～診断編～⑤KPIの分析
	12	MASの基本～診断編～⑦経営機能分析
	13	MASの基本～診断編～⑧外部分析
	14	MASの基本～診断編～⑨課題整理とSWOT分析
	15	MASの基本～計画編～①課題解決策の立案
計画立案とモニタリング の支援をする	16	MASの基本～計画編～②中期経営計画
	17	MASの基本～計画編～③単年度経営計画
	18	MASの基本～推進編～指導構想・モニタリング
	19	利益創造型MASの概要
売上拡大を支援する	20	売上拡大コーチングの基本

	No.	テーマ
売上拡大を支援する	21	売上拡大コーチング B2B生産財
	22	売上拡大コーチング B2B消費財
	23	売上拡大コーチング B2C耐久消費財
	24	売上拡大コーチング B2C一般消費財
	25	売上拡大コーチング B2Bサービス
	26	MASに必要なマーケティングの視点
コストダウンを支援する	27	変動費削減 材料費
	28	変動費削減 外注費
	29	変動費削減 商品仕入
	30	固定費削減 労務費
	31	固定費削減 販管人件費
	32	固定費削減 その他固定費
資金改善を支援する	33	運転資金差改善
	34	投資・財務CF改善
ビジネスモデル再構築 の支援をする	35	経営戦略コーチング～基本的考え方
	36	経営戦略コーチング～戦略アイデアの抽出
	37	経営戦略コーチング～戦略アイデアの評価
	38	経営戦略コーチング～戦略アイデアの具体化
	39	経営戦略コーチング～新戦略の計画立案
	40	経営戦略コーチング～新戦略の試行・拡大

MAS-knowledgeクラウド

社長と監査担当者が一緒になって経営改善を考えるツールです、



2つの会員制度をご用意

	サービステーマ	LITE会員	正会員	概要／備考
■ ノウハウ ■	1. MASノウハウレジュメ	●	●	レジュメ&フォーマット(40冊、593枚)
	2. eラーニング	●	●	MASノウハウレジュメと連動、40本
	3. MAS担当者認定試験	●	●	MASノウハウレジュメの履修度確認
	4. MAS-knowledgeクラウド	●	●	社長向けコーチングの補助ツール
■ 研修・フォロー ■	5. MAS事業化研修	●	●	高付加価値事務所に向けた事業プラン
	6. MAS担当者養成講座	—	●	半日×6回の実践的講座
	7. 実践研修	年2回	毎月	指導内容のレビュー・関連ノウハウ提供
	8. 個別案件のアドバイス	有料	無料	指導・営業案件の個別アドバイス
	9. 成果発表会(全国大会)	●	●	会員による年2回の成果発表会・交流会
費用(税込)	初期費用	40,000円	50,000円	事務所単位の料金です。
	MAS担当者養成講座	—	350,000円	参加者お一人の料金です。
	月会費	10,000円	30,000円	事務所単位の料金です。
備考	※研修については会場でのご参加をお薦めしますが、web会議でもご参加頂けます。 ※LITE会員の登録MAS担当者を追加される場合は、月会費2,000円の追加をお願いします。 ※LITE会員の個別案件アドバイスは、90分20,000円で承ります。事務所経営に関するご相談も承ります。 ※MAS-Knowledgeクラウドは、2020年1月からサービスを開始します。 ※全国大会は8,000円の参加費が必要です。			

FAQ(よくあるご質問)

Q1: LITE会員から初めても、後で正会員にもなれますか？

A: はいご希望のタイミングで可能です。正会員の入会金は40万円(税別)ですが、LITE会員の入会金4万円(税別)を差し引いた1万円(税別)でご入会頂けます。MAS担当者養成講座は別途費用がかかります。

Q2: MAS担当者養成講座ノウハウが作られた経緯は？

A: インターフェイスの創業メンバーが、30年を超える企業向け経営コンサルティング事業で蓄積してきたコンサルノウハウをベースに会計事務所がMASに使いやすいようにカスタマイズしました。また多くの会計事務所でのそのノウハウを活用してMASを実践する中で改良を重ねてきたものです。

Q3: LITE会員の場合、MAS担当者養成講座ノウハウは所内の誰でも学習してよいのですか？

A: はい、是非学習して下さい。顧問先経営者との経営に関する会話に幅がでくと思いますので積極的にご活用頂ければ幸いです。但し、月会費1万円(税別)の登録MAS担当者についてはお一人とし、登録MAS担当者を増やしたい場合は、お一人月2千円(税別)の追加をお願いします。その場合入会金の追加は不要です。(詳しくは利用規約をお読み下さい)

Q4: MAS担当者養成講座のレジュメは企業に見せてもよいですか？

A: はい。会計事務所と経営者が一緒になって経営を考える為に活用頂くのは全く問題ありません。ノウハウの再販売やインターフェイスと同業と思われる企業への流出はお控え下さい。(詳しくは利用規約をお読み下さい)

Q5: MAS事業化研修では何をするのですか？

A: 各事務所様固有の顧客構造・営業構造・組織構造を踏まえ、MASを会計事務所経営にどのように組み込み推進すればよいかを検討頂きます。会場参加とweb会議参加を選択頂けます。

Q6: LITE会員も、新規拡大のマーケティングに関する情報は得られますか？

A: はい。年2回のLITE会員様向け実践研修で情報提供して参ります。

Q7: LITE会員の個別案件のアドバイスで難しい案件の場合は1回の相談で済みますか？

A: 難しい案件の場合は、複数回かかる可能性はあります。事前の(無料)相談で何回くらい必要かを話し合いさせて頂きお決め頂きます。

Q8: 会計事務所経営の情報提供や個別相談もできますか？

A: はい。事務所固有の戦略・ビジネスモデル構築、生産性向上、組織作りなど会計事務所経営に関する事は全て対応しております。また、「生産性向上・時間捻出」についても、正会員事務所様と研究開発をしておりますので情報提供が可能です。個別のご相談に関しては、正会員は無料、LITE会員は“個別案件のアドバイス”の価格を適用させて頂きます。

Q9: インターフェイスはMAS事業化や会計事務所経営の個別コンサルティングもするのですか？

A: 必要な場合は個別コンサルティングも提供しておりますが、基本的に経営支援倶楽部の正会員サービスで全てのノウハウや情報は公開しております。これは確かなノウハウや情報をリーズナブルに提供させて頂くためのものです。個別コンサルティングが必要な場合は事前に診断サービスをお受け頂き、業務設計をさせて頂きますので別途ご相談下さい。

お問合せ: 株式会社インターフェイス

info-mail@a-interface.co.jp

TEL: 03-5413-7897 FAX: 03-5413-7410

株式会社インターフェイス宛

□株式会社インターフェイスが主催する経営支援倶楽部L I T E 会員に申し込みます。

貴事務所名・御社名	
代表者ご氏名	印 ご連絡先 e メール：
所在地	〒
ご連絡先	T E L F A X
登録MAS 担当者①	ご氏名 e メール
登録MAS 担当者②	ご氏名 e メール
登録MAS 担当者③	ご氏名 e メール
費用（税込金額） ☑をお願いします	<input type="checkbox"/> 一人 入会金 43,200 円：月会費 10,800 円 <input type="checkbox"/> 二人 入会金 43,200 円、月会費 12,960 円 <input type="checkbox"/> 三人 入会金 43,200 円、月会費 15,120 円 ※登録MAS 担当者が複数人でも入会金は変わりません。
お支払いとノウハウ 公開の手順 ☑をお願いします	①お申込時に、入会金と月会費 1 月分を下記口座にお振込み下さい。 <input type="checkbox"/> 一人：54,000 円 <input type="checkbox"/> 二人：56,160 円 <input type="checkbox"/> 三人：58,320 円 → <input type="checkbox"/> 請求書は不要 <input type="checkbox"/> 請求書が必要 <u>三菱UF J 銀行 福岡支店（普）2295123 株式会社インターフェイス</u> ②上記の着金確認後、e ラーニングの I D 発行及びノウハウを公開します。 ③2 か月目以降の月会費は自動引落としとさせていただきます。 ④各種研修は開催の都度、e メールでご案内申し上げます。
利用規約について ☑をお願いします	<input type="checkbox"/> 別紙の経営支援倶楽部L I T E 会員規約に同意します
お申込み	この申込書を p d f で下記メルアドに送信頂くか、F A X をお願いします。 送信先メルアド： info-mail@a-interface.co.jp F A X : 0 3 - 5 4 1 3 - 7 4 1 0

送信先メルアド：info-mail@a-interface.co.jp
 F A X : 0 3 - 5 4 1 3 - 7 4 1 0

【 経営支援倶楽部L I T E 会員規約 】

- 経営支援倶楽部L I T E 会員（以下L I T E 会員という）向けに、e ラーニング及び会合等で提供される映像・音声・文章・テキスト・フォーマット類など、全ての情報及びノウハウ（以下、経営支援倶楽部ノウハウという）は株式会社インターフェイスが著作権を有する事をご承諾下さい。
- 経営支援倶楽部ノウハウの使用目的は、参加事務所様自らのMAS 事業化（企業様への営業活動や経営支援）や事務所内研修に限定させていただきます。
- 経営支援倶楽部ノウハウを、上記MAS 事業化の目的以外に、許可なく転載したり、販売したり、事務所以外の外部組織に開示・漏えいしたりする行為を禁止します。
- 会計事務所が出版する著作物等に経営支援倶楽部ノウハウを転載したい場合は事前に株式会社インターフェイスの承諾を得るようお願いします。
承諾をできないノウハウもあります事をご了承下さい。
- e ラーニングの I D は、登録MAS 担当者お一人に1 つお渡しし、試験・資格認定（MAS 担当者初級認定）を行います。2 人以上の登録MAS 担当者をご希望の場合は、追加お一人あたり別途、所定の月会費のご負担をお願いします。
（入会金、月会費等については、入会申込書に記載しています）
- 経営支援倶楽部ノウハウは、登録MAS 担当者の I D を活用して、他の職員様もご利用頂けます。またノウハウ利用・試験等の回数に制限はありません。
但し、在職中はもとより退職等の際に外部への漏洩がないように管理をお願いします。
- L I T E 会員の入会金の返金は致しません。
またご契約は、最低1 年間で以降自動更新とさせていただきます。それ以降のご解約は2 カ月前までにお申し出下さい。
- 経営支援ノウハウの内容についてはより良い内容をご提供するために変更させて頂く可能性があります事をご了承下さい。
- 本規約は、経営支援倶楽部L I T E 会員制度の適正な運営の為に変更させて頂く事があります。

会計事務所経営の情報をwebサイトでご提供

◆経営環境・経営戦略

- ・会計事務所の経営環境
- ・多極化する会計業界
- ・高付加価値化3つの展開軸
- ・ITO（情報技術最適化）の需要拡大
- ・MASをビジネスモデルに組み込む価値



◆生産性向上

- ・生産性向上の考え方と時間分析
- ・会計事務所の人時生産性の実態と目標
- ・稼働率を高める
- ・稼働時間を合理化する
- ・付加価値を高める
- ・生産性向上のベース、組織風土をつくる



◆MAS

- ・MASの定義とサービスの概論
- ・MAS事業化の成長stageと成功要因
- ・売上拡大の支援について
- ・材料費削減のご支援について
- ・外注費削減のご支援について
- ・労務費最適化のご支援について

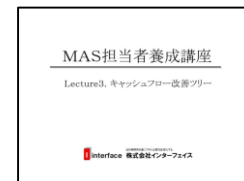


無料会員登録

無料会員登録で、より深い情報や更新情報を提供させていただきます。



MAS事業化成功
シナリオを40pで解説



MAS担当者養成講座
のeラーニングの試聴

アンケートにメールアドレスをご記入頂ければ登録画面のURLをお送りします。 ※QRコードからもアクセスできます。

VALUESトップ

無料会員登録



会計事務所の経営サポートマガジン
「VALUES」はこちら

<https://values-consulting.jp/>

経営支援倶楽部はこちら

https://values-consulting.jp/about_us/