

M&A総合支援プラットフォーム 「BATONZ」とは

株式会社バトonz
提携推進部 課長
M&Aアドバイザー 宮原弘樹
TEL : 080-9098-7941
MAIL : miyahara@batonz.co.jp

目次

1. バトonz社のご案内
2. バトonzの各種研修講座について
3. 会計事務所によるM&A業務事例

1. バトonz社のご案内

株式会社バトonzのご紹介

Company Profile

VISION

誰でも、何処でも、簡単に、自由に、M&Aが出来る社会を実現する
Realizing a society where Anyone, Anywhere, Easily and Freely, can do M&A.

事業内容	<ul style="list-style-type: none"> インターネットを利用したM&Aマッチング及び経営コンサルティングウェブサイトの企画、制作、運営及び管理 M&Aに関する各種教育
設立	2018年4月5日
資本金	275,120千円
所在地	東京都千代田区丸の内1-8-2
代表取締役	大山 敬義
株主	<ul style="list-style-type: none"> 株式会社日本M&Aセンター (32.46%) 他役職員
URL	https://batonz.jp/

沿革

- 2014. 04 (株)日本M&Aセンター内の社内ベンチャーとして@net事業部創立
- 2016. 04 サービス名を「&Biz (アンドビズ)」に改称
- 2018. 04 (株)日本M&Aセンターからスピンオフし、アンドビズ(株)設立
- 2018. 10 サービスを「BATONZ (バトonz)」として大幅リニューアル
- 2019. 04 (株)バトonzに商号変更

Company Product



INFO

2021.9.6時点



累計ユーザー数
121,782



累計成約数
1,298



登録専門家
1,162

サービスの全体像



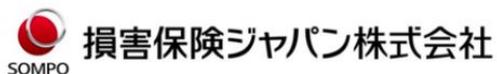
POINT

- BATONZ（バトonz）は国内最大級の会員数/成約実績を誇るM&A総合支援プラットフォーム
- 売り手・買い手・M&A支援専門家の3方向をマッチングさせるプラットフォームを運営（マッチングサイトであり、業務ツールでもある）
- 安全なM&Aを提供することで、「誰でも、何処でも、簡単に、自由に、M&Aが出来る社会」の実現を目指す
- 公的機関・銀行・証券・民間企業・士業など、合わせて約1,600 機関と提携
- 世界一の年間M&A件数を誇る日本M&Aセンターグループのノウハウを駆使してM&Aをマイクロキャップ市場に広めている

提携先・パートナー一部抜粋



野村証券



Money Forward

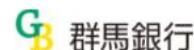


株式会社みと地域総合研究所



地方自治体

茨城県 | 高知県 | 佐賀県 | 群馬県桐生市 | 千葉県銚子市 | 千葉県成田市 | 神奈川県川崎市 | 鳥取県鳥取市 | 福岡県須恵町



2. バトonzの各種研修講座

バトonzDD（ベーシック）講座

BACKGROUND

- ・一般的にDDと言えは数百万円と高額で、小規模M&Aではスキップされることも

➡ 買収後の**トラブルに発展**することも！

小規模M&Aでの必要最小限の調査項目に絞り
安価にDDができるパッケージを提供

バトonzDD（ベーシック）講座

CONTENTS

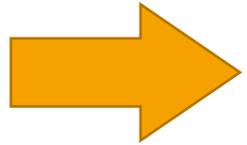
- ① ツールの解説
- ② 企業概要の調査
- ③ 時価純資産及び正常利益の算定に係る財務調査手続き
- ④ 企業調査演習
- ⑤ キャッシュフローと損益分岐点
- ⑥ 企業調査における業種別のポイント

**受講者はバトonzDD認定調査人となり、
バトonzから調査案件のご紹介をいたします**

事業譲渡DD（アドバンス）講座

BACKGROUND

- ・バトンズDD（ベーシック）講座は株式譲渡を前提としている



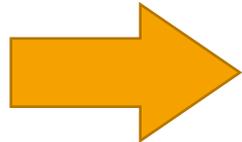
事業譲渡で過不足となる論点を調整

小規模M&Aで急増する事業譲渡DDにも対応
より安価にDDを提供できるパッケージに

バトonz M&Aアドバイザー実践講座

BACKGROUND

- ・ M&Aアドバイザー業務を解説する講座はあるものの、**プラットフォーム利用を前提**とした実務的な講座は皆無

 **効率的かつ少ないリソースでも成果**を出せる実務！

M&A業務を事業のもう一つの軸にしたい方
1ヵ月でマスター！

バトonz M&A アドバイザー 実践講座

CONTENTS ～一部抜粋～

- ① 売り手アドバイザーー契約締結前の準備
- ② 売り手商談における応酬話法と商談ロープレ
- ③ 簡易時価評価
- ④ 上手な交渉の進め方
- ⑤ 買い手アドバイザーの役割と仲介・FAそれぞれの進め方
- ⑥ M&Aで利用できる補助金とその準備
- ⑦ 最終契約書草案作成ワーク etc…

年間5件成約、1,000万円以上の報酬を目指せます！

無料で聞ける大規模セミナーもございます

ROOM4

4-A



11:00-11:45

M&A法務 中小企業M&Aの実務と法改正の影響

辛嶋 如子
松岡 寛

4-B



12:00-12:45

会計税務で見るM&A実務最前線

熊谷 秀幸

4-C



13:00-13:45

スポンサー型再生M&A ~事業を残す意義と価値~

笹 雄一郎
長坂 晃義

4-D



14:00-14:45

「ベストマッチングと高い成約率を実現させるための案件化とは？」

澤村 八大
鈴木 啓太

4-E



15:00-15:45

M&A業界をリードするマッチングとDX戦略

九鬼 隆剛
青柳 隆司

16:00-16:45

世界と戦うトップリーダーから学ぶ~失敗しないM&A鉄の掟~

太田 隼平

Exceed^{30th}

昨日の自分を越えるか。

M&A Conference 2021

2021.11.5(金)

M&A カンファレンス 2021 開催決定



ニッポンには、跡継ぎが足りない。

~今こそM&Aで多くの企業に活力を。~

3. 会計事務所によるM&A業務事例

DD業務～北海道の会計事務所～

PROCESS

- ① バトonzへ札幌の売り案件のDD依頼
- ② バトonzから会計事務所へ買い手ご紹介
- ③ 約1週間で買い手と面談・スコープ確認し契約
- ④ ③後約1週間で実地調査・売り手インタビュー
- ⑤ ④後約10日でDDレポート完成・買い手へ報告
- ⑥ 買い手より437,800円（税込）支払い
- ⑦ バトonzへバトonz DD管理料として66,000円（税込）支払い

ご紹介から3～4週間で業務完了、年間3～4件受注

M&Aアドバイザーー業務～顧問先が廃業を検討も…～

PROCESS

- ①顧問先（不動産会社、年商1,000万円未満）より廃業検討のご相談
- ②廃業するくらいなら…とバトonzで買い手探しを打診し受注
- ③買い手探し開始後2日で約50件の買い手候補がマッチング
- ④③後1週間でうち3者とトップ面談
- ⑤④の結果1者と交渉を進めることに（買い手とも仲介契約）
- ⑥②から約3ヵ月でご成約（売買金額約500万円）
- ⑦売り手・買い手から成功報酬220万円（税込）ずつ入金

廃業時の不動産管理先の懸念が払拭できたと感謝されたとのこと

M&Aアドバイザーー業務～紹介受けた売り手を顧問先が買収～

PROCESS

- ① バトonzから近隣の売り手（アドバイザー依頼希望）をご紹介
- ② 売り手はビルの電気工事・メンテナンスで年商約1億円
- ③ 顧問先でプラント計器設置・メンテナンスの会社（買い手）に提案
- ④ 譲渡スキームはもちろん、買い手の資金調達や売り手へ派遣する人材などの相談にのる
- ⑤ ③から約4か月でご成約（売買金額約4,000万円）
- ⑥ 売り手・買い手から成功報酬440万円（税込）ずつ入金
- ⑦ 買収後の統合の中で売り手側の税務顧問としても取引開始

現顧問先の業容拡大支援がアップセルに繋がる

M&Aで収益化したい税理士・会計士事務所の方へ！

株式会社バトonzの M&A実践プログラム

オンライン&1ヶ月で習得可能

＼ 9月30日(木)までの早割価格！ ／

最大 15万円以上の割引！

過去5,000件以上のM&A支援実績を持つ株式会社バトonzのノウハウ・スキルを集結させた講座を
KACHIEL特別価格でご案内！

コロナの前後でM & Aを取り巻く環境は激変しました。

後継者問題はもちろん、企業の将来計画の見直しによる事業拡大に向けた異業種とのM & Aニーズが急増しています。

今後、顧問先の出口戦略の選択肢として「M & A」がほぼ間違いなく求められることになるでしょう。

今回は、数多くの案件を成約に導いてきた株式会社バトonzがこれまで積み上げてきたM&Aの成功実績を集結した、2つのプログラムをKACHIEL特別価格でご用意いたしました。



初めてM & Aに関わろうと考えている方に照準を合わせた実践参加型の講座



デューデリジェンスで今後収益化を見据えたい方に向けた講座

ひとつはメイン講師に株式会社バトonz CEO 大山敬義氏を迎え、M & Aの入口からアフターフォローまでのスキルを習得できる「バトonz M&A アドバイザー実践講座」。

もうひとつは譲り受けの意思決定に必要な情報を提供することで、トラブル最小化を支援できる、小規模M&Aに特化したデューデリジェンスの実践パッケージ「バトonz DD (ベーシック) 講座」。

- M&Aにおける最新情報が得られる
- 現場で使えるツール提供とその有効な使い方が学べる
- 講師への質問でより理解を深めることが可能

となっていますので、実践で活用可能なスキルとノウハウを全4回の講座で確実に習得することができます。ぜひ、この機会にお申し込みください！

本講座のメリット

バトonz M&A アドバイザー実践講座

- ✓ バトonzのM&Aアドバイザーとして明日から活躍できる
- ✓ 「バトonzを使って成約する秘訣」を現場の声とともにお届け
- ✓ バトonzサイトを用いてアドバイザー業務を実体験

バトonz DD (企業調査) 講座

- ✓ ビジネスチャンスの拡大
小規模M&AにおけるDDのあるべき姿をバトonzが確立
- ✓ 明日からすぐに実践できる
現場で使える「バトonz DD」のマニュアル・ツールを提供

メイン講師

バトンズM&Aアドバイザー実践講座



株式会社バトンズ 代表取締役社長 兼 CEO

大山 敬義

1991年、日本M&Aセンターの設立に参画し、同社初のM&Aコンサルタントとなる。
以来、100件以上のM&A案件の成約実績を持ち、後継者難による中小企業のM&Aにおける事業承継の仲介、コンサルティング及びグループ内外の企業再編手続きなどを手掛ける。

バトンズ DD（企業調査）講座



株式会社日本M&Aセンター取締役
コーポレートアドバイザー統括部長

熊谷 秀幸

公認会計士・税理士
監査法人での監査業務、大手証券会社における事業承継、IPO、M&A等に関する幅広いアドバイザー業務経験を経て、2007年株式会社日本M&Aセンターに入社。様々な企業規模や業界のM&A案件に携わり、16年より現職に就任。

詳細

バトンズM&Aアドバイザー実践講座

開催日程

- 10月開催（全4日間）
10/7・10/14・10/21・10/28
- 11月開催（全4日間）
11/4・11/11・11/18・11/25
- 12月開催（全4日間）
12/2・12/9・12/16・12/23

バトンズ DD（企業調査）講座

開催日程

- 10月開催（全4日間）
10/18・10/19・10/20・10/22
- 12月開催（全4日間）
12/6・12/7・12/8・12/10

受講形式

「ZOOM」を用いたオンライン講座 ※アーカイブ配信あり、質問会は開催当日のみ

受講日になりましたら、本講座のお申し込み時にご登録されたメールアドレス宛に、株式会社バトンズ様より受講用のURLをお送りいたしますので必ずご確認ください。

受講費

早割価格は9月30日まで！最大15万円以上の割引！！

バトンズM&Aアドバイザー実践講座

通常価格
327,800円
(税込) のところ...

税務アカデミー
プレミアム
会員

➤ **176,000円**
(税込)

一般

➤ **220,000円**
(税込)

バトンズ DD（企業調査）講座

通常価格
360,800円
(税込) のところ...

税務アカデミー
プレミアム
会員

➤ **198,000円**
(税込)

一般

➤ **242,000円**
(税込)



FAX 03-5422-6992



※お申込みいただいた方の個人情報につきましては株式会社KACHIELと株式会社バトンズ様の 商品やサービスの情報提供を目的として利用させていただきます。

参加講座	<input type="checkbox"/> バトンズM&Aアドバイザー実践講座 <input type="checkbox"/> バトンズDD（企業調査）講座		 詳細はこちらから
フリガナ			
申込者名	事務所名		
電話番号		会員区分 <input type="checkbox"/> KACHIEL税務アカデミー <input type="checkbox"/> プレミアム会員 <input type="checkbox"/> 非会員	
メールアドレス	メールにて詳細をお送りしております。必ずご記入ください。 @		お支払い方法 銀行振込

株式会社 KACHIEL

〒105-0022
東京都港区海岸1-4-22 NSビル4階

TEL 03-5422-6166
MAIL info@kachiel.jp

FAX 03-5422-6992
URL kachiel.jp